

Лозунг

Дарим - стимулируем сбыт!!!

Акции "Подарок за покупку", как и акции с розыгрышами призов, проводятся тогда, когда дать

Как покупатель выбирает товар? Покупатель принимает решение о покупке того или иного



Как мы это делаем? Берем пару промоутеров на точку. Кастингуем!!! Тренинуем!!!
Супервайзера рекомендуем контролировать, простимулирует персонал, а еще доста



Что еще нужно?

Конечно же, что-то надо дарить за покупку!

Перед началом мероприятия рекомендуем просчитать эффективность акции. После всех подсче

Еще можно дарить сам продукт. 2+1, например!

Механика "Подарок за покупку" реализуется, как правило в магазинах. Мы букируем все сети М



Что еще можно?

Т.к. покупатели делают осознанный выбор товара в магазине, и именно благодаря информации

Мы поможем Вам оформить торговое место не только посредством POSM, но и проведем качествен

